En lönsam relation

December 2005, Information från Nethouse

KVALITETSSÄKRADE TRÄNGSELSKATTER

Nethouse är med och projektleder försöket med trängselskatter i Stockholm. Läs mer på sidan 2-3.

VI ÄR BÄST PÅ ATT VÄXA

NU ÄR VI SVENSKA MÄSTARE I TILLVÄXT!

Tidningen Dagens Industri korar varje år Årets Supergasell, en utmärkelse som går till det företag som haft den snabbaste och klokaste tillväxten under de senaste fyra åren.

–Det känns härligt. För en gångs skull får man som företagare känna sig lite som en idrottsman och stå på prispallen, säger Joakim Alkman, Nethouses grundare.

Den tillväxt på 3868 procent som Nethouse haft är den högsta som uppmätts sedan utdelningen av Gasellpriset började, enligt Dagens Industri.

Supergasellen är en enorm sporre. Det visar också att vi tar rätt vägval, säger Mats Lindqvist, VD för Nethouse.

"Identifiera, möjliggöra och förverkliga"

nethouse

Nethouse projektleder försöket med trängselskatter

MAGNUS BENGTSSON - Vägverket
MATS HANSSON - Nethouse
MARIA NICHANI - Vägverket

–Att få vara med om att verksamhetsutveckla ett system som är det första i sitt slag i Sverige har varit oerhört spännande och lärorikt.

Det konstaterar Mats Hansson, IT-konsult på Nethouse i Stockholm, som sedan augusti 2004 jobbat som delprojektledare och kvalitetsansvarig för Vägverkets nya system som ska hantera de nya trängselskatterna som på prov införs i Stockholm den 3 jan.

Vägverket har på regeringens uppdrag byggt upp och ska under försökstiden driva det tekniska systemet runt trängselskatterna. Beslutet om att på försök införa trängselskatterna fattades i juni 2004. Nethouse har sedan hösten samma år arbetat med verksamhetsutvecklingen och ingår numera även i driftsorganisationen.

"Bra samarbete"

–Samarbetet har fungerat alldeles utmärkt, berättar Magnus Bengtsson, driftschef för trängselskatterna på Vägverket. Nethouse kopplades in tack vare sitt engagemang med Trafikregistret och ansvarar nu för kvaliteten i delar av verksamheten. Hela uppbyggnaden av systemet är utformad utifrån trängselskattelagen. Lagen är tydlig och relativt enkel att följa. Men det kontroversiella i att skattebelägga infarterna till Stockholm har gjort att det är stort fokus på vad som händer med och runt projektet med trängselskatter.

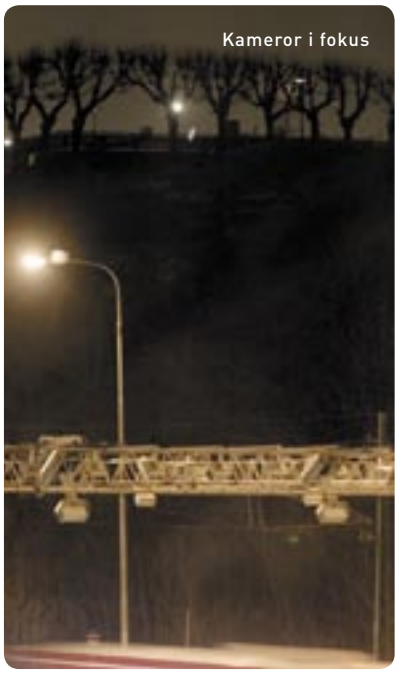
–Det är ju självklart att hela projektet är satt under lupp, säger Magnus Bengtsson. Men det ställer också höga krav på att vi gör rätt från första början.

Från Nethouse sida kommer man att fortsätta att kvalitetssäkra och vara med i driftsorganisationen av ett system som är det första i Sverige som hanterar den här typen av skatteintäkter.

Trängselskatterna i Stockholm är alltså ett försök. Från den 3 januari 2006 och ett drygt halvår framåt, till och med den 31 juli, är in- och utfarter från Stockholms innerstad skattebelagda och kan maximalt kosta 60:-/dag. Intäkterna från skatterna beräknas till ca 75 miljoner kronor per månad, pengar som går till statskassan.

På valdagen, den 17 september, kommer även en folkomröstning genomföras som ska avgöra trängselskatternas vidare framtid.

–Efter det att försöket avslutats sista juli ska vi avrapportera och dokumentera statistiken, säger Mats Hansson på Nethouse. Därefter blir folkomröstningen helt avgörande för om det blir en fortsättning på vårt projekt tillsammans med Vägverket.


Kameror i fokus

Nytt kontor i Borlänge

Eva Bjurling, Magnus Anderson, Maria Rydberg, Lennart Larsson & Anne Billegren. Martin Lindén, Håkan Nilsson & Anki Neldemo.

Vårt nya kontor har fått en riktig rivstart sedan starten i höstas – närmare tio handplockade IT-konsulter arbetar redan med stora och stabila kunder i Dalaregionen.

– Utvecklingen av det nya kontoret har gått över förväntan, säger platschefen Ann-Kristin Neldemo. Inom ett år räknar jag med att vi är cirka 15 konsulter.

Vägverket, Borlänge kommun och Banverket är några av de kunder som konsulterna från Nethouse arbetar med. Det nya kontoret kommer att vara placerat i Teknikdalen i Borlänge.

»En magnifik avslutning på 2005, tack vare våra kunder«

Välkommen till det allra första numret av En Lönsam Relation, Nethouse Sveriges nyhetsblad. Läsvärda reportage om våra kunder och branschnyheter är vad du kommer att bjudas på i våra nyhetsblad som kommer ut minst två gånger om året.

Avslutningen på 2005 blev magnifik för Nethouse. Under stort klang och jubel fick vi motta priset Årets Supergasell på en stor gala på Nalen i Stockholm. Att bli Supergasell innebär att vi utsetts till Sveriges mest snabbväxande företag. På fyra år har vi ökat vår omsättning med över 3 800 procent! För både oss och våra kunder är Supergasellen ett bevis på att framgång föder framgång – och lönsamma relationer.

Vi har också kunnat glädja oss åt nytecknade avtal med stora och betydelsefulla kunder. Tidigare i år blev vi i en upphandling av Statskontoret och FMV utvalda som en av leverantörerna till 51 statliga myndigheter. Våra framgångar fortsatte genom att vi i höstas tecknade ett ramavtal med Vägverket och Borlänge kommun. Konkurrensen var stenhård och dessutom var kraven i de olika kriterierna väldigt högt ställda. Att vi klarade oss igenom nålsögat med fanan högt gör oss extra stolta.

Att vi under de senaste fyra åren vuxit stort och klokt fick vi ju ett bevis på genom utmärkelsen Supergasellen. I år har vi fortsatt att växa med ytterligare ett kontor – Nethouse Sverige i Borlänge. Närmare tio erfarna, hungriga IT-konsulter tog utmaningen och håller som bäst på att göra Nethouse till en stark IT-partner i Dalaregionen.

Trevlig läsning!

MATS LINDQVIST: VD - Nethouse

Vi går i dina kläder.

Det är lika bra att säga det från början: vi är inte riktigt som alla andra. När andra säger sig ha kundförståelse så går vi flera steg till – vi klär oss i kundens kläder för att förstå villkoren, förutsättningarna och resultatet av de IT-lösningar som kunden är i behov av.

Genom att gå hand i hand med våra kunder under hela resan mot kostnadseffektiva IT-lösningar har vi fog för det som står pränta i eldskrift på våra kontor i Borlänge, Göteborg, Stockholm och Örebro: Nethouse – en lönsam relation.

För att nå dit har vi på Nethouse tagit för vana att alltid klä oss som kunden för att förstå det dagliga arbetet. På så sätt identifierar vi tillsammans med kunden alla de delar i verksamheten som förtjänar rationella lösningar för högre lönsamhet.

Vi har delat in Nethouse i tre sammanhängande och kompletterande fokusområden för att ha en välbalanserad och täckande uppdelning av verksamheten, allt i syfte att förstå kundens behov:

Affärs- och verksamhetsutveckling

Här identifierar vi tillsammans med kunden IT-möjligheterna som ökar konkurrenskraften eller effektiviserar arbetet.

IT-infrastruktur

Våra IT-arkitekter planerar, ritar och bygger den plattform som möjliggör grunden för det kostnadseffektiva

Systemutveckling och -integration

Genom att bygga och koppla samman IT-system arbetar vi med att förverkliga de IT-lösningar som ökar konkurrenskraften eller effektiviserar arbetet hos kunden.

Nethouse är konsulter inom IT och management. Vi arbetar inom tre sammanhängande fokusområden: Affärs- och verksamhetsutveckling, IT-infrastruktur samt systemutveckling och integration.

Nethouse har kontor i Borlänge, Göteborg, Stockholm och Örebro och arbetar med kunder inom såväl privat som offentlig sektor. Bland våra kunder finns Atlas Copco, Borlänge kommun, DeLaval, Fortum, Outokumpu, Praktikertjänst, Riksrevisionen, Securitas, Servera och Vägverket.

År 2005 utsågs Nethouse av tidningen Dagens Industri till **Årets Supergasell** – Sveriges snabbast växande företag.

Nethouse AB ingår tillsammans med NGM-noterade Precio AB i Nethouse Group AB (publ).

Nethouse AB: www.nethouse.se, info@nethouse.se
Borlänge: Forskarvägen 3, 781 27 Borlänge (fr o m 1/3 2006), Tel: 0243-79 42 00, Fax: 013-15 20 21, info.bor@nethouse.se
Göteborg: Mölndalsvägen 22, 5 tr, 412 63 Göteborg, Tel: 031-83 44 40, Fax: 0243-79 42 01, info.got@nethouse.se
Stockholm: Telegrafgränd 5, 111 30 Stockholm, Tel: 08-440 13 30, Fax: 08-440 13 31, info.sto@nethouse.se
Örebro: Drottninggatan 2, 702 10 Örebro, Tel: 019-16 40 00, Fax: 019-16 40 01, info.ore@nethouse.se

nethouse
En lönsam relation.